



«УТВЕРЖДАЮ»

Директор ООО «АлгоСтар»

А.В.Ковалёв

30 апреля 2010 г.

ПОЛОЖЕНИЕ О ДИЛЕРАХ

Настоящим положением регламентируются отношения между ООО «АлгоСтар» и его торговыми партнерами, заинтересованными в долгосрочном сотрудничестве, а также определяются условия продаж продукции.

Общие положения.

Дилером может стать торговая компания, зарегистрированная в соответствии с требованиями российского законодательства на территории РФ, приобретающая продукцию ООО «АлгоСтар» на регулярной основе для последующей реализации конечным потребителям, используя разные каналы продаж, такие как: сеть собственных розничных точек, региональных торговых представительств и торговых партнеров, торговых агентов и т.д.

ООО «АлгоСтар» предлагает дилерам:

- Высококачественную и инновационную продукцию от ведущих производителей по конкурентоспособным ценам.
- Рекламную, информационную и консультативную поддержку по всем вопросам, относящимся к продукции.
- Сервисную поддержку.
- Специальные партнерские условия, позволяющие успешно развивать торговую деятельность.
- Назначение персонального менеджера, ответственного за обеспечение взаимодействия и оперативное решение всех возникающих в процессе работы вопросов.
- Индивидуальный подход к каждому дилеру.

Условия предоставления статуса дилера.

Для того, чтобы стать дилером «АлгоСтар» необходимо выполнить нижеследующие условия:

1. Заключение дилерский договор с «АлгоСтар».
2. Представить план предполагаемых продаж на квартал, с указанием технологии продаж и мест продаж.

Обязанности дилера.

1. Предоставлять клиентам достоверную и полную информацию о продаваемой продукции «АлгоСтар», с размещением информации о продукции в своих рекламных материалах, на интернет страницах и др. торговых площадках.

2. Осуществлять продажи по ценам, соответствующим ценовым категориям, рекомендованным «АлгоСтар».
3. Поддерживать проводимые «АлгоСтар» рекламные акции, адресованным конечным потребителям продукции.
4. Информировать «АлгоСтар» о регионах, в которых осуществляется продажа тех или иных видов продукции, для своевременного и эффективного обеспечения сервисного обслуживания проданной продукции.
5. Информировать «АлгоСтар» обо всех случаях нарушения ценовой политики либо о других действиях какой-либо третьей стороны, которые могут нанести ущерб репутации торговых марок.

Ценовые условия.

В зависимости от объемов закупаемой продукции, дилерам может быть назначена цена, соответствующая категориям: **VIP, СТАНДАРТНАЯ** или **ОПТОВАЯ**.

- Изначально, всем дилерам «АлгоСтар» предлагает закупать продукцию по **ОПТОВОЙ** дилерской цене, независимо от стоимости единовременного заказа.
- По истечении 6 месяцев, на основании опыта совместной работы, «АлгоСтар» согласовывает с дилером план продаж на следующий квартал, выполнение которого позволяет предложить более выгодные **СТАНДАРТНЫЕ** дилерские условия.
- В дальнейшем, пересмотр категории цен в ту или иную сторону для каждого из дилеров, производится не реже 1 раза в квартал по результатам работы за предшествующий период. При этом учитываются следующие факторы:
 - a. объем и регулярность закупок за предшествующий период;
 - b. приобретение дилером, на согласованных условиях, образцов продукции «АлгоСтар»;
 - c. наличие у дилера собственного складского запаса продукции;
 - d. наличие торговых площадей, «шоу-рума» с образцами выставленной продукции;
 - e. участие дилера в акциях, проводимых «АлгоСтар»;
 - f. мероприятия, осуществляемые дилером по продвижению продукции.

Прочие условия продаж (предоставление отсрочки платежа, условия доставки заказов) могут быть пересмотрены 1 раз в год и закреплены в договоре на следующий год.

Данное положение преследует целью сделать отношения с дилерами максимально прозрачными и понятными, предоставить равные условия всем торговым компаниям, желающим развивать свой бизнес путем расширения товарной линейки за счет высококачественной продукции торговых марок STARMIX, HAAGA, DIBO, GEESA, LOSDI, SIMEX, эксклюзивным поставщиком которых является ООО «АлгоСтар».